

WORKSHOP

“De KMO en zijn import-export
in het Shortseagebied
(Europa)”

Maandag 27 oktober 2008

“De rol van de expediteur in de import-export van de KMO”

Spreker: Dhr. Marc Huybrechts

Voorzitter VEA

(Vereniging voor Expeditie, Logistiek en Goederenbelangen van Antwerpen)

- Indien een KMO gebruik wenst te maken van Short Sea Shipping voor zijn import en/of export is de expediteur hierbij een onmisbare schakel.



WAAROM?

- ↪ Door het inschakelen van een expediteur worden de knelpunten die KMO's ondervinden bij de (Short Sea) transporten uitgeschakeld.



Welke diensten kan een expediteur dan aanbieden aan een KMO die in Europa wil exporteren en importeren d.m.v. Short Sea Shipping?

Dienstverlening van de expediteur

- Een expediteur handelt in zijn eigen naam maar voor rekening van zijn principaal/de KMO.
- Goederen krijgen pas hun volledige waarde wanneer de klant tevreden is op het moment van de levering
 - ➔ m.a.w. het vervoer is van vitaal belang voor het gehele handelsproces.
- Een expediteur controleert, begeleidt en organiseert dit volledige vervoer en de gehele logistieke keten van bij de productie van de goederen (plaats van vertrek) tot bij de uiteindelijke klant (plaats van aankomst) en dit overeenkomstig met de verkoopsvoorwaarden.

▪ De expediteur:

- reserveert de gekozen transportmiddelen
- neemt de nodige maatregelen op het vlak van het voor- en navervoer
- stelt de nodige vervoerdocumenten op
- vervult alle douanevoorschriften en reglementen
 - ➔ is vaak de grootste struikelblok voor de KMO's
- vervult de nodige douane formaliteiten
- leeft de voorschriften inzake het documentair krediet na
- regelt alle verzekeringsaangelegenheden
- staat in voor de opslag (indien nodig)
- regelt de formaliteiten inzake gevaarlijke goederen
- beschikt over de kennis inzake de Incoterms
- leeft de "security"-voorschriften na
- enz ...

- Dankzij zijn expertise is de expediteur dus de geknipte persoon om ervoor te zorgen dat de goederen intact en op tijd op hun bestemming aankomen.
 - ➔ M.a.w. hij controleert en superviseert de logistiek van de hele transportketen, hij is de supply chain manager.
- De persoonlijke organisatie van de expediteur is erop gericht een toegevoegde waarde te creëren t.o.v. de vervoerbehoefte van de KMO door, aan het afgesproken tarief, de best mogelijke voorwaarden aan te bieden.
- Dankzij deze oplossing kan de KMO zich uitsluitend toeleggen op zijn basisactiviteit.

- De expediteur onderhoudt relaties met de verschillende vertegenwoordigers in de gehele keten. Het opbouwen van een partnership met zijn opdrachtgevers is heden ten dage van het allergrootste belang.
- De expediteur is in staat om nieuwe oplossingen te vinden voor elk probleem dat zich stelt bij het verzenden van goederen en moet nieuwe concepten kunnen bedenken voor de fysieke goederenstroom en voor het overmaken van gegevens

Short Sea Shipping: onbekend is onbemind

- De expediteur maakt in het belang van zijn klant een keuze tussen weg, spoor, binnenvaart, lucht- of zeevervoer en houdt daarbij rekening met kostprijs, transittijden, administratieve procedures, flexibiliteit...
- Klanten willen "door- to- door" oplossingen en geen "port-to- port" service, met voldoende transparantie in het interne proces van de transporteur om op die manier hun productie, distributie en marketingactiviteiten te optimaliseren.

SSS heeft nog te kampen met een aantal knelpunten:

1. Imagoprobleem: onbekend is onbemind
2. Verschillende interpretaties van Europese regelgeving op het vlak van douane- als van vervoersdocumenten. Douaneprocedures voor SSS zijn vaak complexer.
3. Bij intermodaal vervoer met SSS is geen uniek document voorhanden, waarbij gelijktijdig aan alle vervoer- en douanetechnische verplichtingen kan voldaan worden. Er kan wel gebruik worden gemaakt van de FIATA- B/L.
4. Zowel op vervoers- als douanetechnisch vlak dient men met bepaalde vooraanmeldingen en termijnen rekening te houden wat het gebruik van SSS minder flexibel maakt t.o.v. wegvervoer. De traditionele documentenstroom vereist nog veel fysieke documenten.
5. Vervoer van gevaarlijke goederen via SSS stelt meer eisen op het vlak van documenten en procedures dan wegvervoer.
6. De kostprijs voor verzendingen op korte afstand zijn in het algemeen relatief hoger dan in het wegvervoer.

- ➔ De expediteur zal door zijn grondige kennis van de verschillende transportmodi de juiste afweging maken op basis van deze elementen. SSS biedt voor verschillende trafieken en verschillende bestemmingen een zeer goed alternatief.
- ➔ Zowel bij vele verladers als bij expediteurs is SSS nog onvoldoende ingeburgerd en is een verdere sensibilisering nodig.

CONCLUSIE

Een groot potentieel aan import- en exportlading binnen Europa is bij de kmo's aanwezig.

KMO's zijn één van de belangrijkste motoren van onze economie.

Door beroep te doen op een expediteur, kan de KMO zich uitsluitend toeleggen op zijn basisactiviteiten .

Dit komt op zijn beurt weer de economie ten goede



RESULTAAT: WIN-WIN situatie voor alle partijen

VRAGEN ?



**BEDANKT VOOR
UW AANDACHT!**